

**CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ
ĐẤT XANH MIỀN TÂY**

Số: 01/2026/CV-DXMT/HCNS

V/v nhu cầu tuyển dụng nhân sự
làm việc tại Đất Xanh Miền Tây

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc**

Cần Thơ, ngày 05 tháng 01 năm 2026

Kính gửi: Quý Ban Giám Hiệu **TRƯỜNG KINH TẾ - TRƯỜNG ĐẠI HỌC CẦN THƠ**

Đầu tiên, cho phép Công ty Cổ phần Dịch vụ Đất Xanh Miền Tây gửi lời chào trân trọng đến Quý Trường và bày tỏ mong muốn hợp tác trong việc tìm kiếm ứng viên cho các vị trí tuyển dụng của Công ty chúng tôi.

Với vai trò là một trong những Nhà phát triển dự án bất động sản hàng đầu khu vực ĐBSCL, Đất Xanh Miền Tây tự hào là đơn vị tiên phong trong lĩnh vực dịch vụ bất động sản tại khu vực miền Tây Nam Bộ. Chúng tôi sở hữu nền tảng tài chính vững mạnh, đội ngũ nhân sự chuyên nghiệp được đào tạo bài bản, lực lượng kinh doanh giàu kinh nghiệm, năng động, cùng với chiến lược bán hàng hiệu quả và việc ứng dụng công nghệ hiện đại trong toàn bộ hoạt động. Bên cạnh đó, chúng tôi luôn chú trọng công tác đào tạo và phát triển nguồn nhân lực chất lượng cao, xem đây là nền tảng cốt lõi cho sự phát triển bền vững và lâu dài của doanh nghiệp.

Chính vì lý do này, chúng tôi quan tâm đến việc tuyển dụng những sinh viên tài năng và đầy nhiệt huyết từ **Trường Kinh Tế - Trường Đại học Cần Thơ**, nơi đã cung cấp cho thị trường lao động những nhân sự chất lượng và xuất sắc. Bên cạnh đó, với mong muốn mang lại cơ hội cho sinh viên được trải nghiệm và học hỏi trong một môi trường làm việc chuyên nghiệp, đồng thời có một kỳ thực tập bổ ích và trang bị nhiều kỹ năng trước khi bước vào thị trường lao động.

Chúng tôi mong muốn được Quý Trường hỗ trợ việc chia sẻ, đăng tải thông tin tuyển dụng của chúng tôi trên các kênh thông tin của Nhà trường như: website, bảng tin, hoặc các phương tiện truyền thông nội bộ khác. Việc này sẽ giúp chúng tôi tiếp cận được các ứng viên phù hợp cũng như cung cấp cơ hội việc làm cho sinh viên của trường.

Dưới đây là thông tin chi tiết về các vị trí Công ty đang tuyển dụng:

1. NHÂN VIÊN KINH DOANH

- **Số lượng:** 50 người

- **Mô tả công việc:**

- + Tìm kiếm và chăm sóc khách hàng tiềm năng có nhu cầu về các sản phẩm Bất Động Sản (Chung cư cao cấp, đất nền, shophouse...).
- + Trực tiếp tư vấn cho khách hàng có nhu cầu đầu tư Bất Động Sản.
- + Tạo dựng và phát triển mối quan hệ với đối tác và khách hàng tiềm năng.
- + Triển khai kế hoạch kinh doanh theo chiến lược của cấp trên.
- + Báo cáo kết quả hàng ngày kết quả và quá trình kinh doanh cho Trưởng phòng bán hàng.
- + Thực hiện các nhiệm vụ khác theo sự phân công của Trưởng phòng bán hàng, GD Sản, GD Kinh Doanh...



Chúng tôi rất mong nhận được sự hợp tác từ Quý trường và sẵn sàng cung cấp thêm thông tin chi tiết nếu cần thiết. Xin vui lòng liên hệ chúng tôi qua địa chỉ Email: tuyendung@datxanhmientay.net hoặc số điện thoại 0772.199.779 để thảo luận thêm về việc đăng tải thông tin tuyển dụng.

Chúng tôi chân thành cảm ơn Quý trường đã dành thời gian xem xét đề nghị của chúng tôi và mong sớm nhận được phản hồi tích cực.

Xin trân trọng kính chào./.

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu: VT



Nguyễn Thị Mỹ Phượng

