

THƯ NGỎ TUYỂN DỤNG

Cần Thơ, ngày 04 tháng 7 năm 2025

Kính gửi: TRƯỜNG KINH TẾ – TRƯỜNG ĐẠI HỌC CẦN THƠ

Đầu tiên, cho phép BIWOCO gửi lời chào trân trọng đến nhà Trường và bày tỏ mong muốn hợp tác trong việc hỗ trợ tìm kiếm ứng viên tiềm năng cho các vị trí tuyển dụng của Công ty.

Công ty TNHH Phần Mềm BIWOCO là công ty công nghệ có văn phòng tại Cần Thơ, chuyên phát triển các sản phẩm phần mềm sáng tạo, đột phá cho thị trường Australia. Với mục tiêu kết nối nhân lực Việt Nam đến môi trường làm việc quốc tế, BIWOCO luôn chú trọng đầu tư vào công tác đào tạo và phát triển đội ngũ nhân sự trẻ, có khả năng hội nhập và tư duy toàn cầu.

Chính vì lý do này, BIWOCO đặc biệt quan tâm đến việc tuyển dụng các bạn sinh viên tài năng, nhiệt huyết từ Trường Kinh Tế – Trường Đại học Cần Thơ, nhằm tạo điều kiện để các bạn tiếp cận môi trường thực tế, rèn luyện kỹ năng chuyên môn, cũng như mở rộng cơ hội nghề nghiệp trong tương lai.

BIWOCO mong muốn nhận được sự hỗ trợ từ nhà Trường trong việc chia sẻ, lan tỏa thông tin tuyển dụng thực tập sinh đến các kênh thông tin của Nhà trường như: Website, bảng tin, fanpage, hoặc các phương tiện truyền thông nội bộ khác. Việc này sẽ giúp sinh viên có thêm cơ hội tiếp cận những chương trình thực tập chất lượng, thực tiễn và phù hợp với nhu cầu học tập, phát triển sự nghiệp.

Dưới đây là thông tin chi tiết về vị trí mà Công ty đang tuyển dụng:



THỰC TẬP SINH SALE & MARKETING

- Hình thức: Thực tập sinh
- Thời gian thực tập: 3 tháng (có cơ hội trở thành nhân viên chính thức sau chương trình)
- Thời gian làm việc: Linh hoạt, có thể sắp xếp phù hợp lịch học
- Địa điểm làm việc: Văn phòng Công ty TNHH Phần mềm BIWOCO (218, Đường 12, KDC Hồng Loan 5C, phường Hưng Thạnh, quận Cái Răng, thành phố Cần Thơ)

1. Mục đích chương trình thực tập

Thông qua chương trình thực tập, BIWOCO đặt mục tiêu đào tạo thế hệ chuyên viên kinh doanh trẻ, có đủ kỹ năng, công cụ và tư duy toàn cầu để mang các sản phẩm công nghệ đến tay khách hàng quốc tế.

Trong suốt chương trình thực tập, các bạn sẽ được đào tạo thực tiễn về kỹ năng kinh doanh, marketing, chăm sóc khách hàng, cùng với kiến thức về các sản phẩm công nghệ và nền tảng AI hiện đại. Qua đó giúp các bạn tự tin giới thiệu và triển khai các giải pháp thực tế, đáp ứng nhu cầu của thị trường toàn cầu.

2. Chương trình thực tập

- Tham gia vào dự án quốc tế với 100% khách hàng đến từ Australia, mang đến cơ hội tiếp xúc và làm việc trong môi trường toàn cầu thực thụ.
- Là một phần của chương trình đào tạo kéo dài 03 tháng, được thiết kế bài bản và khoa học, bao gồm:
 - Kiến thức nền tảng về bán hàng và tâm lý hành vi khách hàng
 - Các kỹ năng marketing online, quản lý quy trình bán hàng B2C và B2B
 - Sử dụng thành thạo các công cụ hỗ trợ tự động hóa bán hàng và xây dựng nội dung tiếp cận khách hàng
 - Hiểu rõ các sản phẩm công nghệ và nền tảng AI tiên tiến
 - Thực hành kỹ năng demo sản phẩm, xử lý từ chối và kỹ năng chốt hợp đồng
- Được hướng dẫn trực tiếp bởi các mentor giàu kinh nghiệm, đồng thời thực hành bán hàng với các tình huống thực tế sát với thị trường
- Từ quá trình đào tạo ban đầu, thực tập sinh sẽ từng bước tham gia các chiến dịch kinh doanh thực tế, tự tin triển khai và vận hành các hoạt động bán hàng chuyên nghiệp

547
NG
TNT
IÂN
BIW
/H PT

3. Yêu cầu ứng tuyển

- Có kỹ năng tiếng Anh tốt
- Đam mê kinh doanh, bán hàng và làm việc với con người
- Có mục tiêu nghề nghiệp rõ ràng, định hướng phát triển lâu dài trong lĩnh vực Kinh doanh
- Kỹ năng giao tiếp, làm việc nhóm tốt, tinh thần chủ động, can-do attitude
- Yêu thích công nghệ và các công cụ AI
- Sinh viên tất cả các ngành, tất cả các năm học đều có thể đăng ký tham gia

Ưu tiên:

- Có kinh nghiệm trong lĩnh vực bán hàng, dịch vụ khách hàng hoặc các công việc liên quan
- Có khả năng tư vấn, đàm phán và thuyết phục và chốt sale với khách hàng

4. Quyền lợi chương trình

- Chương trình đào tạo 3 tháng chuyên sâu: Trang bị toàn diện kỹ năng bán hàng, chăm sóc khách hàng, kiến thức digital marketing, hiểu biết về sản phẩm công nghệ cùng các công cụ AI.
- Lộ trình phát triển nghề nghiệp rõ ràng: Sau khi hoàn thành kỳ thực tập, thực tập sinh có cơ hội trở thành nhân viên chính thức tại BIWOCO.
- Trải nghiệm môi trường quốc tế: Làm việc trực tiếp với khách hàng Australia, tiếp cận quy trình kinh doanh và tiêu chuẩn toàn cầu trong một môi trường hiện đại, chuyên nghiệp.
- Chuẩn bị cho tương lai: Phát triển kỹ năng để trở thành thể hệ chuyên viên kinh doanh thế hệ mới, sẵn sàng chinh phục thị trường quốc tế với sự hỗ trợ của các nền tảng AI.
- Văn hóa sáng tạo và linh hoạt: Môi trường làm việc cởi mở, khuyến khích sáng tạo và sẵn sàng hỗ trợ bạn phát triển ý tưởng, phát huy tối đa tiềm năng bản thân.

5. Cách thức ứng tuyển

Ứng viên vui lòng gửi CV kèm theo thư ứng tuyển (cover letter) về địa chỉ email **hr@biwoco.com**. (Lưu ý: Hồ sơ không có thư ứng tuyển sẽ không được xem xét, vì thư này giúp BIWOCO hiểu rõ hơn về động lực và mức độ phù hợp của bạn với vị trí.)

6. Thông tin liên hệ

Mọi thông tin chi tiết xin vui lòng liên hệ:

- **Công ty TNHH Phần Mềm BIWOCO**
- Địa chỉ: 218, Đường 12, KDC Hồng Loan 5C, phường Hưng Thạnh, quận Cái Răng, thành phố Cần Thơ
- Số điện thoại: 0855 618 353
- Email: hr@biwoco.com

BIWOCO rất hân hạnh được trao đổi thêm và hỗ trợ nhà Trường cũng như các bạn sinh viên quan tâm đến chương trình thực tập này.

BIWOCO trân trọng cảm ơn sự phối hợp và hỗ trợ từ nhà Trường. Rất mong chương trình thực tập này sẽ nhận được sự quan tâm, chia sẻ rộng rãi đến các sinh viên, góp phần mở ra nhiều cơ hội nghề nghiệp giá trị trong tương lai.

Trân trọng kính chào!

