



## CÔNG TY TNHH NÔNG TRẠI BIỂN

549/65 Lê Văn Thọ, Phường 14, Quận Gò Vấp, Tp. HCM

Điện thoại: (08) 3 9166988 Fax: (08) 3 9166987

Email: [info@seafarm.vn](mailto:info@seafarm.vn) Website: [www.seafarm.vn](http://www.seafarm.vn)

\*\*\*

## THÔNG TIN TUYỂN DỤNG

Công ty TNHH Nông Trại Biển (MST 0309411862) chuyên kinh doanh xuất nhập khẩu các mặt hàng Thủy Sản, Nông Sản và Thực phẩm đông lạnh. Chúng tôi thành lập từ năm 2009 và hiện nay đang xuất khẩu đến nhiều quốc gia. Trong các năm qua, chúng tôi liên tục nỗ lực mở rộng thị trường, phát triển doanh số và các sản phẩm mới. Do đó, chúng tôi luôn tìm kiếm các ứng cử viên tài năng để cùng cộng tác. Hiện tại công ty chúng tôi tìm kiếm các ứng cử viên cho các vị trí như sau:

**Vị trí ứng tuyển:** nhân viên **International Sales & Marketing** (1 vị trí)  
nhân viên **Xuất Nhập Khẩu** (1 vị trí)

### **Yêu cầu chung:**

+ Giới tính: Nam / Nữ	Độ tuổi: 22-24 có ngoại hình dễ nhìn
+ Trình độ học vấn:	<b>ĐH Kinh Tế / Sư Phạm / Công Nghệ Thực Phẩm / Tin Học</b>
<b><u>Ưu tiên:</u></b>	Có kinh nghiệm trong lĩnh vực bán hàng, tiếp thị, chế biến thủy sản Có đề tài nghiên cứu đoạt giải cấp trường, thành phố
+ Trình độ ngoại ngữ:	Tiếng Anh giỏi, ưu tiên thêm ngoại ngữ (Hoa-Pháp-Đức).
+ Trình độ tin học:	Kỹ năng sử dụng internet và tin học văn phòng tốt (bằng B), Ưu tiên biết phương pháp thống kê hoặc biết cách phân tích dữ liệu
+ Kỹ năng mềm:	Kỹ năng giao tiếp và trình bày tốt / rõ ràng/ mạch lạc, Có tư duy, sáng tạo và tự nghiên cứu tốt, Khả năng tự chủ trong công việc & làm việc nhóm tốt. Yêu thích công việc kinh doanh & Đi công tác thường xuyên.

### **Mô tả công việc:**

- |   |
|---|
| + Quản trị và xây dựng thông tin công ty trên internet một cách đồng nhất<br>(Facebook / LinkedIn / Instagram/ Youtube / website B2B) |
| + Tổng hợp thông tin phản hồi của KH và đề ra các chiến lược sales & marketing phù hợp  |
| + Xây dựng chiến lược truyền thông hiệu quả   |
| + Tham dự hội chợ triển lãm trong và ngoài nước   |
| + Chào bán, thương lượng và đàm phán để ký kết HĐ   |
| + Thực hiện công việc bán hàng theo doanh số đề ra  |
| + Thực hiện công việc chăm sóc khách hàng   |

**Quyền lợi & Chế độ làm việc:**

Thời gian thử việc: 2 tháng

Thời gian làm việc: 8h-12h & 13h30-17h30 (từ thứ Hai đến thứ Sáu)

Nơi làm việc: Tòa nhà Him Lam Golf, lầu 4, 234 Ngô Tất Tố, P.22, Q. Bình Thạnh, TP.HCM

**Lương cơ bản 5.000.000đ/tháng hoặc thỏa thuận theo năng lực thực tế**

Thưởng theo doanh số & Năng lực thực hành công việc

Tổng thu nhập/tháng: **7.000.000 – 10.000.000**

Được đào tạo để phát triển năng lực phù hợp với công việc theo yêu cầu

Chế độ BHXH + BHYT + Thuế TNCN: Áp dụng theo luật LĐVN

Chế độ nghỉ phép: 12 ngày/năm (được áp dụng sau khi làm tròn 1 năm)

Các đãi ngộ và ưu đãi khác theo qui định của công ty

**Yêu cầu hồ sơ:**

+ Bảng mô tả năng lực học tập, kinh nghiệm & thành tích & người tham vấn

+ Sơ yếu lý lịch (bảng photo)

+ Hộ khẩu & CMND (bảng photo)

+ Bảng cấp & bảng điểm học tập (bảng photo)

**Liên lạc nộp hồ sơ:**

**Chị Phúc / Trưởng VPĐD**

**CÔNG TY TNHH NÔNG TRẠI BIỂN**

Địa chỉ VPĐD: Tòa nhà Him Lam Golf, lầu 4, 234 Ngô Tất Tố, P.22, Q. Bình Thạnh, TP.HCM

Điện thoại: (028) 35140447

Fax: (028) 35140449

Email: info@seafarm.vn

**Thời hạn nhận hồ sơ: từ ngày 25/11/2018 đến 25/12/2018.**

 **Giám Đốc**  
Nguyễn Sơn Hải Thục